



Program zaawansowanego szkolenia z audytu raportów HTA i analiz farmakoekonomicznych

Uczestnicy tego szkolenia muszą znać podstawy EBM i HTA (patrz: [oferta szkolenia z podstaw EBM i z podstaw HTA](#)) – powinni przejść szkolenia podstawowe w Polsce lub za granicą.

Zajęcia obejmują głównie pracę na zanonimizowanych case'ach lub publicznie dostępnych raportach HTA i analizach farmakoekonomicznych.

Przed zajęciami należy zapoznać się z wytycznymi AOTMiT w najnowszej wersji.

Zajęcia mogą być prowadzone tylko stacjonarnie (miejsce: dowolne, z dostępem do internetu)

Każdego dnia szkolenia około godz. 12 -13 przewidziana jest półgodzinna przerwa na lunch. Ponadto przewidziane są dwie przerwy po 15 minut.

Dzień I

| Temat | Rodzaj zajęć | Czas (minuty) | Prelegent |
|--|---|---------------|-----------------|
| 1. Wprowadzenie do EBHC (evidence-based health care) i JHC (just health care). HTA, jako podstawa racjonalności i przejrzystości decyzji refundacyjno-cenowych i kształtowania koszyka świadczeń. Kryteria refundacyjne i cenowe dla leków i wyrobów medycznych – ratio legis. | Wykład | 90 | Krzysztof Łanda |
| 2. Repetytorium: najważniejsze zapisy wytyczne HTA – NICE i AOTMiT. | Wykład i dyskusja | 90 | Krzysztof Łanda |
| 3. Terapia – pytanie badawcze, wyszukiwanie, ocena wiarygodności, analiza wyników i ocena obiektywności wniosków. Wpływ słabości badań pierwotnych i metodyki analiz na niepewność oszacowań oraz na skłonność regulatora do podjęcia pozytywnej decyzji refundacyjnej. Możliwe rozstrzygnięcia regulatora. Projektowanie instrumentu dzielenia ryzyka (RSS, risk sharing scheme). Rekomendacje dotyczące strategii refundacyjno-cenowej / market access (MA). | Ćwiczenia na przykładach (case studies) | 120 | Krzysztof Łanda |
| | Suma | 5h | |

Dzień II

| Temat | Rodzaj zajęć | Czas (minuty) | Prelegent |
|--|--------------|---------------|-----------------|
| 4. BATNA. ZOPA. Rodzaje negocjacji. Techniki i strategie negocjacyjne. | Wykład | 75 | Krzysztof Łanda |

Zgłoszenia można przysyłać mailem na adres: KL@krislanda.eu lub przy użyciu formularza zamieszczonego na stronie www.krislanda.eu. Szkolenia są organizowane w grupach po 5-10 osób. Możliwe jest też zamówienie szkoleń skrojonych na życzenie dla mniejszych grup, a nawet dla pojedynczych osób.

Na życzenie uczestnika lek. Krzysztof Łanda może wystawić: certyfikat uczestnictwa w szkoleniu lub potwierdzenie wiedzy i umiejętności (wyłącznie po zdanym egzaminie pisemnym bądź ustnym).



| Temat | Rodzaj zajęć | Czas (minuty) | Prelegent |
|---|---|---------------|-----------------|
| 5. Projektowanie BATNA i ZOPA oraz taktyki negocjacyjnej dla poszczególnych case'ów z zakresu terapii (leki, wyroby medyczne lub procedury). Mock negotiations z lek. Krzysztofem Łandą w roli regulatora. | Ćwiczenia Negocjacje | 150 | Krzysztof Łanda |
| 6. Feed back, dyskusja i podsumowanie | Ćwiczenia na przykładach (case studies) | 75 | Krzysztof Łanda |
| | Suma | 5h | |

Dzień III

| Temat | Rodzaj zajęć | Czas (minuty) | Prelegent |
|--|---|---------------|-----------------|
| 7. Diagnostyka - pytanie badawcze, wyszukiwanie, ocena wiarygodności, analiza wyników i ocena obiektywności wniosków. Wpływ słabości badań pierwotnych i metodyki analiz na niepewność oszacowań oraz na skłonność regulatora do podjęcia pozytywnej decyzji refundacyjnej. Możliwe rozstrzygnięcia regulatora. Projektowanie instrumentu dzielenia ryzyka (RSS, risk sharing scheme). Rekomendacje dotyczące strategii refundacyjno-cenowej / market access (MA). | Ćwiczenia na przykładach (case studies) | 120 | Krzysztof Łanda |
| 8. Projektowanie BATNA i ZOPA oraz taktyki negocjacyjnej dla poszczególnych case'ów z zakresu diagnostyki. Mock negotiations z lek. Krzysztofem Łandą w roli regulatora. | Ćwiczenia Negocjacje | 120 | Krzysztof Łanda |
| 9. Feed back, dyskusja i podsumowanie | Ćwiczenia na przykładach (case studies) | 60 | Krzysztof Łanda |
| | Suma | 5h | |

Zgłoszenia można przysyłać mailem na adres: KL@krislanda.eu lub przy użyciu formularza zamieszczonego na stronie www.krislanda.eu. Szkolenia są organizowane w grupach po 5-10 osób. Możliwe jest też zamówienie szkoleń skrojonych na życzenie dla mniejszych grup, a nawet dla pojedynczych osób.

Na życzenie uczestnika lek. Krzysztof Łanda może wystawić: certyfikat uczestnictwa szkolenia lub potwierdzenie wiedzy i umiejętności (wyłącznie po zdanim egzaminie pisemnym bądź ustnym).